

Порядок работы:

1. Вы присылаете номер закупки, с окончанием подачи не менее 7 дней
2. Мы анализируем документацию, и приводим экспертное заключение о целесообразности участия
3. При положительном ответе мы заключаем договор
4. Вы вносите аванс в размере не менее 100 тысяч рублей
5. Мы начинаем работать: составление заявки (конкретные показатели), анализ Ваших вторых частей, запросы Заказчику, в случае необходимости напишем жалобу на документацию.

Стоимость услуг:

1. Для закупок до 500 млн. руб.

В случае если нашу заявку допустили, и мы выиграли тендер:

С понижением до 10% (от цены контракта)-наше вознаграждение составляет 3%*

При понижении более 10%-наше вознаграждение 2%*

Для закупок более 500 млн. руб.

В случае если нашу заявку допустили, и мы выиграли тендер:

С понижением до 10% (от цены контракта)-наше вознаграждение составляет 2%*

При понижении более 10%-наше вознаграждение 1,5%*

Для закупок более 1 млрд. руб.

В случае если нашу заявку допустили, и мы выиграли тендер:

С понижением до 10% (от цены контракта)-наше вознаграждение составляет 1,5%*

При понижении более 10%-наше вознаграждение 1 %*

2. В случае если нашу заявку отклонили, и мы полагаем что нас отклонили незаконно, мы напишем жалобу на отклонение, и представляем Ваши интересы в контролирующем органе (территориальное подразделение)
3. В случае если нашу заявку отклонили законно, аванс в полном размере вам возвращается
4. В случае если нашу заявку допустили, но мы проиграли аукцион, аванс в полном размере вам возвращается
5. В случае если нашу заявку допустили, и мы выиграли аукцион, а закупку отменили, аванс возвращается на 50%

*от цены заключаемого контракта